



**ТОШКЕНТ ДАВЛАТ
ИҚТИСОДИЁТ
УНИВЕРСИТЕТИ**



**ЎЗБЕКИСТОН
РЕСПУБЛИКАСИ
ФАНЛАР
АКАДЕМИЯСИ**



**ЎЗБЕКИСТОН
РЕСПУБЛИКАСИ
ДАВЛАТ БОЖХОНА
ҚЎМИТАСИ
БОЖХОНА
ИНСТИТУТИ**

**“ЎЗБЕКИСТОН ИҚТИСОДИЁТИНИНГ
ИННОВАЦИОН РИВОЖЛАНИШИ ДОИРАСИДА
ТАШҚИ ИҚТИСОДИЙ ФАОЛИЯТНИ ДАВЛАТ
ТОМОНИДАН ТАРТИБГА СОЛИШНИНГ
ДОЛЗАРБ МУАММОЛАРИ”**

**мавзусида республика илмий-амалий анжумани материаллари
тўплами**

Сборник материалов научно-практической конференции на тему

**“АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ
ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
В КОНТЕКСТЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ
ЭКОНОМИКИ УЗБЕКИСТАНА”**

Тошкент шаҳри, 2019 йил, 24 апрель

трудоспособного возраста были экономически активны, т.е. имели работу и/или активно ее искали, тогда как среди мужчин экономически активными были 73,9 % населения.

Таким образом, степень разрыва между уровнями экономической активности среди женщин и мужчин в Узбекистане выше, чем в других странах.

Особенной чертой занятости в Узбекистане является значительный гендерный дисбаланс в отраслевом распределении занятых. В частности, в таких сферах, как образование и здравоохранение, большинство сотрудников составляют женщины. В то же время, в таких отраслях, как строительство или транспорт, женщины составляют только 10,4 % и 14,7 % от общего количества работников в отрасли. В таких отраслях, как промышленное производство, сельское хозяйство, торговля и финансовые услуги доля женщин в общем количестве работников варьируется от 40 % до 55 %. Данные свидетельствуют о том, что карьерные перспективы для мужчин и женщин в Узбекистане не равны.

*Н.С. Исмаилова, доц. кафедры
«Мировая экономика»,
Р.Х. Зайниддинов,
магистрант 2-курса, ТГЭУ*

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В УЗБЕКИСТАНЕ

Инвестиционная деятельность является важным компонентом успешного развития любой фирмы, она увеличивает доходы предприятия. Создание оптимальных условий осуществления инвестиционной деятельности является основным фактором экономического роста. В связи с этим все более актуальной становится проблема усовершенствования механизма эффективного управления инвестиционными ресурсами, в том числе оценки эффективности инвестиционных вложений и инвестиционного планирования на предприятии.

Выбор наилучшего из направлений развития, вариантов инвестирования должен основываться на определенной системе критериев, комплексе показателей. Несмотря на существование множества методов выбора, они имеют общий основополагающий принцип: среди прочих для реализации выбирается наиболее

эффективный вариант. Выбор конкретного метода для оценки эффективности, критерия эффективности зависит от целей данного исследования, масштабов и т. д.

В рамках действующего предприятия при выборе конкретного проекта для инвестирования руководство стремится не только к наиболее эффективному инвестиционному проекту, но и к повышению эффективности функционирования объекта при его реализации. При оценке инвестиционного проекта важным является не только максимальное значение рассчитываемого показателя эффективности, но также и анализ того, насколько данный инвестиционный проект отвечает целям и стратегии предприятия.

В основе процесса принятия управленческих решений инвестиционного характера лежат оценка и сравнение объема предполагаемых инвестиций и будущих денежных поступлений, т.е. требуется некоторым образом сравнить величину инвестиций с прогнозируемыми доходами. Поскольку сравниваемые показатели относятся к различным моментам времени, ключевой здесь является проблема их сопоставимости. В каждом случае эта проблема решается индивидуально, причем должен учитываться ряд основных факторов, среди которых: темп инфляции; разнообразные риски, которыми сопровождается инвестиционный проект; величина периода, на который составляется прогноз, и т.д.

Тактические инвестиционные решения обычно оперируют относительно небольшими суммами средств и не означают решительного отхода от ранее проводимой инвестиционной политики.

Только комплексное решение взаимосвязанных проблем – эффективная производственная деятельность, основанная на оптимальном использовании производственных ресурсов; эффективное финансирование, предполагающее тщательный выбор и осторожное использование источников финансирования; эффективное инвестирование, основанное на тщательном расчете и оценке инвестиционных решений и сопутствующих им рисков, – может привести к финансовому оздоровлению неплатежеспособных предприятий.

Если эффективная производственная деятельность предполагает тщательный анализ рыночной ситуации и предполагаемого объема продаж, цены реализации товара, постоянных и переменных издержек по производству товара, эффективное инвестирование

основано на анализе инвестиционной базы, оценке новых инвестиций и возможных изъятий вложений.

Обычно государство сочетает административные и экономические методы для достижения целей в области инвестирования. Активизация инвестиционной деятельности во многом зависит от проведения финансовой, кредитной, амортизационной, ценовой, налоговой, валютной, инвестиционной политики.

За последние 20 лет объем освоенных прямых иностранных инвестиций и негарантированных кредитов в экономику Узбекистана составил 25,3 миллиарда долларов, из которых 11,8 млрд. долларов США (47 %) были привлечены за последние 5 лет.

По итогам 2017 года объем освоения прямых иностранных инвестиций в другие отрасли экономики (без учета объема “Узбекнефтегаза”) снизился более чем в 2 раза по сравнению с 2016 годом и составил 423 млн. долларов США, то по итогам 2018 года рост этого показателя (без учета объема “Узбекнефтегаза”) – более чем 4,2 раза до 1,7 млрд. долларов США.

Таких показателей удалось достичь за счет реализации кардинальных мер, направленных на улучшение экономической ситуации в стране и либерализацию законодательства в сфере предпринимательской деятельности. При существующих масштабах экономики Узбекистана и ее сопоставлении с развивающимися и переходными экономиками, ежегодный объем освоенных прямых иностранных инвестиций должен находиться в пределах 4-12 миллиардов долларов.

Среднегодовой объем осваиваемых инвестиций в республике остается на уровне 2-2,5 млрд. долларов США (менее 4 % к ВВП), что ниже среднего показателя по странам с переходной экономикой (3,4 млрд. долларов США), а также данных отдельных стран СНГ (Казахстан – 15-20 млрд. долларов США, Азербайджан – 5-8 млрд. долларов США, Беларусь – 3-6 млрд. долларов США).

Привлеченные за последние 5 лет прямые иностранные инвестиции сконцентрированы в основном в нефтегазовой отрасли (73 %), электроэнергетике (2 %), в сфере информационных технологий и коммуникаций (6 %), оставаясь незначительным в других отраслях экономики (к примеру, в легкой и текстильной промышленности – около 1 %, автомобильной промышленности – 0,2%).

Объем освоенных прямых иностранных инвестиций в экономику Узбекистана в 2019 году может увеличиться в два раза по сравнению с текущим годом и составить 4,1 млрд. долларов США.

Объем освоенных прямых иностранных инвестиций в 2018 году находился на уровне 2,4 млрд. долларов США». По его оценке, в 2019 году объем освоенных прямых инвестиций ожидается в объеме 4,1 млрд. долларов США за счет проектов, которые были подписаны в ходе визитов на высшем уровне.

Помимо нефтегазового сектора, планируется реализовать крупные проекты в текстильной отрасли, металлургии, пищевой промышленности и агросекторе. В 2018 году освоено с участием международных финансовых институтов (МФИ) 2,4 млрд. долларов США. Завершились 89 проектов общей стоимостью 25 млрд. долларов США, в том числе 16 млрд. долларов предоставили под государственные гарантии международные финансовые институты. В частности, в 2018 году было одобрено 18 новых проектов на сумму 3,1 млрд. долларов США, в 2017 году – 13 проектов на 1,8 млрд. долларов США.

Доля иностранных инвестиций в сфере информационных технологий и коммуникаций составляет 6 процентов, в электроэнергетике – 2 процента, легкой и текстильной промышленности – около 1 процента, а в автомобильной промышленности – 0,2 процента.

Среднегодовой объем осваиваемых инвестиций в стране остается на уровне 2-2,5 млрд. долларов США (менее 4 процентов к ВВП). Это ниже среднего показателя по странам с переходной экономикой и ниже показателей отдельных стран СНГ.

Н.М. Расулов, и.ф.н., доц.

ЎЗБЕКИСТОНДА ҚУЛАЙ ИННОВАЦИОН МУҲИТНИ ИҚТИСОДИЙ РАВБАТЛАНТИРИШГА ҚАРАТИЛГАН ДАВЛАТ СИЁСАТИ

Жаҳон иқтисодиётининг глобаллашуви шароитида ҳар бир давлатнинг халқаро рақобат жараёни шартларига тез мослашуви, унинг муваффақиятли ва барқарор ривожланишининг асосий омили сифатида мамлакатдаги инновацион муҳитнинг қай даражада ривожланганлиги билан белгиланади. Бинобарин, ривожланган давлатларнинг асосий устунлиги уларда илм-фаннинг юксак