



II ХАЛҚАРО ИЛМИЙ-АМАЛИЙ КОНФЕРЕНЦИЯ

Ўзбекистон Республикаси ҳаракатлар
стратегияси: макроиқтисодий
барқарорлик, инвестицион фаоллик ва
инновацион ривожланиш истиқболлари

**Илмии маъруза ва мақолалар
тўплами**

IV ШУЪБА

2019 йил 27-28 май

ЎЗАРО СУҒУРТАЛАШ ЖАМИЯТЛАРИДА СУҒУРТА МАҲСУЛОТЛАРИНИ ИШЛАБ ЧИҚИШ ВА СУҒУРТА ИШИНИ ТАШКИЛ ЭТИШНИНГ ЎЗИГА ХОС ХУСУСИЯТЛАРИ

Құлматов Чори Анорович¹

¹Тошкент давлат иқтисодиёт

университети доценти, и.ф.н., e-mail: ch.kulmatov@tsue.uz

Суғурта маҳсулотлари ишлаб чиқилишининг ўзига хосликлари ва ривожланишини суғуртанинг пайдо бўлиши ва ривожланиши жараёнида шаклланган босқичлар билан боғлиқ дея эътироф этиш мумкин. Суғурта пайдо бўлиши ва ривожланишининг биринчи бочқичи қадимги давлардан ўрта асрларгача бўлган даврни ўз ичига олишидан келиб чиқсан ҳолда, ушбу даврнинг илк босқичларида ишлаб чиқилган суғурта маҳсулотлари энг оддий усулда бир оила ёки бир уруғ эҳтиёжларидан келиб чиқсан ҳолда натурал кўринишдаги суғурта маҳсулотлари, масалан буғдой, ичимлик суви ва бошқа озиқ-овқат маҳсулотлари кўринишида шакллантирилган. Ушбу суғурта маҳсулотларини шакллантириш ва улардан фойдаланиш масалалари оила бошлиғи ёки уруғ оқсоқоллари томонидан ҳал этилган.

Эрамиздан олдинги 1792-1750 йилларда савдо карвонларида савдогарларнинг ўзаро келишувлари асосида, йўлдаги турли ҳодисалар натижасида кўриладиган заарларни қоплашни кўзда тутувчи суғурта маҳсулотлари яратилган. Бундай суғурта маҳсулотлари Вавилонда, Фаластинда, Сурияда савдо карвонларидағи савдогарлар ўртасида, Форс қўлтиғи қирғоқларида, Финикия ва қадимги Грецияда денгиз орқали юк ташишда яратилганлиги тўғрисида маълумотлар бор [1].

Ўрта асрларда суғурта маҳсулотларини яратишда суғурта фондини олдиндан шакллантириш тизими ҳам амал қилган. Шундай бўлсада келишувлар ёзма эмас, оғзаки келишувлардан иборат бўлган ва суғурта маҳсулотини яратиш бўйича мақсадли фаолият олиб борадиган маҳсус ташкилот ташкил этилмаган.

Маълумки, эрамизнинг бошланғич асрлари ва ўрта асрларгача хўжалик юритишнинг натурал шакли амал қилган. Товар-пул муносабатлари эса эндигина шакллана бошлаган. Феодал давлатларнинг ўз ичидаги ҳунармандчилик товарлари билан савдо қилина бошланган, давлатлар ўртасида эса қимматбаҳо тақинчоқлар савдоси амалга ошган. Ушбу давларда даромадни пул кўринишида оладиганлар фақат савдогарлар ва ҳунармандлар эди. Ахолининг фақат мана шу икки қатлами ўртасида суғурта маҳсулотларини яратиш имконияти мавжуд эди ва бу имконият улар ўртасида ўзаро суғурта жамиятларини ташкил этиш орқали амалга оширилди.

Илк ташкил этилган бундай жамиятларда ташкил этилган фондлар фақат сұғурта мақсадини әмас, бир вақтнинг ўзида бошқа мақсадларни ҳам күзлаб ташкил этилган.[2] Яъни улар гильдия ва цехлар сифатида ташкил этилиб, ушбу фаолият билан боғлиқ бошқа мақсадлар учун ҳам фонд маблағларидан фойдаланилған.

Кейинчалик хўжалик юритиш субъектлари фаолият хусусиятлари бўйича алоҳида ажралиб чиқа бошлаганлар ва натижада маҳсус ўзаро сұғурта жамиятлари ва кейинчалик тижоратга асосланган сұғурта ташкилотлари ташкил этилиб улар фаолиятининг предмети сұғурта маҳсулоти яратишдан иборат бўлган.

Эҳтимоллар назарияси қонуниятларининг ривожланиши ҳамда вафот этиш жадвалининг ишлаб чиқилиши сұғурта маҳсулотларини илмий асосда яратиш имкониятини берди (айниқса ҳаёт сұғуртасида). Ўзаро сұғурта жамиятлари сұғурта маҳсулотларини ишлаб чиқишида маълумотларга эга бўлиш ва умумий муаммоларни биргаликда ечиш мақсадида ассоциацияларга бирлашдилар. Масалан, Англия ўзаро сұғурта жамиятлари 2010 йилга қадар иккита йирик ассоциацияга – ўзаро сұғурта жамиятлари ассоциацияси ҳамда дўстлик жамиятлари ассоциацияларига бирлашиб келган эдилар. 2010 йилда ушбу ассоциациялар бирлашиб молиявий ўзаро сұғурталаш жамиятлари ассоциацияси (The Association of Financial Mutuals (AFM)) ташкил этилди. Ассоциация таркибида 57 та ЎСЖ бўлиб, уларнинг жами аъзолари 12 млн. кишини ва жами активлари 80 млрд. фунт стерлингни ташкил этади.

Ўзаро сұғурталаш жамиятларининг миллий ассоциацияларидан ташқари Кооперативлар ва ўзаро сұғурталаш жамиятларининг халқаро федерацияси (ICMIF) ҳам ташкил этилган. Мазкур федерация дунёдаги энг йирик 500 та турли шаклдаги ЎСЖлар фаолиятини ўрганиб ва таҳлил қилиб боради. Уларнинг кўпчилик қисми ушбу федерациянинг аъзоси ҳисобланиб, ушбу аъзоларга федерация томонидан мувофиқлаштирувчи хизматлар кўрсатилади.

1-жадвал

Дунёдаги энг йирик 500 та ўзаро сұғурта йўналишидаги ташкилотларнинг ташкилий шакллари (2015 йил ҳолати)

Ташкилот тuri	Сони	Сонига нисбатан улуси, %	Тўплаган сұғурта мұкофоти (млн.\$)	Сұғурта мұкофотига нисбатан улуси, %
ЎСЖлар	376	75,2	833,217	62,4
Кооперативлар	62	12,4	229,531	19,9
Аралаш шакл	16	3,2	57,786	5,0
Дўстлик жамиятлари	14	2,8	15,945	1,4
P&I Club	13	2,6	4,308	0,4
Такафул-компаниялар	5	1,0	1,713	0,1
Бошқа ташкилотлар	14	2,8	9,147	0,8
Жами:	500	100	1 151,647	100

Манба: ICMIFнинг www.icmif.org сайты маълумотлари

Жадвал маълумотларидан кўриниб турибдики, ўзаро сұғурта йўналишидаги ташкилотларнинг асосий қисми ЎСЖлар шаклида ташкил этилган бўлиб, уларнинг бозордаги ҳиссаси ҳам юқори даражада. Кейинги ўринни кооперативлар шаклида ташкил этилган жамиятлар эгаллаган.

Халқаро ташкилот сифатида 2010 йилда иккита йирик халқаро ташкилотнинг бирлашуви эвазига ташкил этилган Ўзаро сұғурталаш компаниялари ва сұғурта кооперативлари Ассоциацияси (AMICE) фаолият кўрсатмоқда. Ушбу ассоциация 123 та европа компаниялари ҳамда 2 та ассоциациялашган Марокко ва Сенегал давлатлари ташкилотларини бирлаштирган.

Ўзаро сұғурта жамиятларида сұғурта маҳсулотларини ишлаб чиқиш ўзига хос жараён ҳисобланади. Ўзаро сұғуртанинг сұғурта маҳсулотларини ишлаб чиқишидаги ўрнини аниқлашдан олдин сұғурта маҳсулоти тушунчасининг моҳиятини аниқлаб олишимиз керак. Сұғурта маҳсулоти деганда амалий фаолиятда кенг тарқалган тушунча, яъни маълум сұғурталанувчилар сегменти учун ишлаб чиқилган, кўзланган сұғурта хизматини кўрсатишнинг барча қоидаларини ўзида мужассамлаштирган ҳужжатни тушуниш ушбу тушунчанинг хусусиятларини тўлиқ ёритиб берадиган таъриф эмас. Ҳар қандай турдаги бундай ҳужжатлар тўплами – сұғурталовчи томонидан сұғурталанувчига сотилаётган хизматнинг хусусиятларинигина ўзида акс эттиради, аммо унинг сұғурталанувчи учун аскотадиган тўлиқ қадр-қимматини кўрсатиб бера олмайди.

“Сұғурта маҳсулоти” тушунчаси сұғурта амалиётида кенг қўлланилади. Одатда сұғурталовчилар сұғурта маҳсулоти деганда ҳужжатлар тўпламида ўз аксини топган бирор бир алоҳида сұғурта турини тушунадилар.

Суғурта маҳсулотини тушунишда юзага келган андозалар шундан далолат беради, суғурталовчилар ўзларининг кундалик профессионал фаолиятида “маҳсулот”нинг энг умумий белгиларини ўзида акс эттирувчи тушунчани қўллашни хоҳлайдилар. Аммо шу билан бирга унутмаслик керакки, ушбу категорияни оддий ишчи терминлар қаторига киритишда бир нарсани эътиборга олиш мақсадга мувофиқ бўлади, бу ҳам бўлса потенциал суғурталанувчилар учун ушбу ғоя ёки ҳужжатлар йиғиндиси бевосита қимматга эга эмас. Объектни тасвирловчи ҳужжатлар суғурталанувчи учун қийматга эга эмас, объектнинг ўзигина қийматга эга. Шунинг учун суғурталовчи бозорда сотаётган объектгина унинг фаолиятининг маҳсулоти ҳисобланади; фақат объект суғурталанувчи учун фойдали истеъмол хусусиятларига эга, шу туфайли улар учун қимматли бўлиб ҳисобланади ва бу суғурталанувчининг ушбу маҳсулотларни сотиб олишига асос бўлиб хизмат қиласи.

Ҳақиқатда суғурталовчи фаолиятининг маҳсулоти – бу суғурта фондининг қисми бўлиб, у суғурталанган шахсга (наф олувчига) пул шаклида (суғурта қопламаси сифатида) ёки натурал шаклда – хизмат қўринишида суғурта фонди ҳисобидан (масалан тиббий суғуртада) ёки суғурталанган рискка нисбатан огоҳлантириш тадбирларини амалга ошириш орқали тўланиши мумкин.

Суғурта маҳсулотини фақат ҳужжатлар жамланмаси сифатида тушуниш суғурта фаолиятини унинг асосий мақсадидан адаштиради. Бу ҳолатда суғурталанувчининг суғурта шартномасини тузишдан мақсади моддий ҳимояга эга бўлиш эмас, балки ҳужжатлар жамламасини олишдан иборат бўлиб қолади. Бундай ҳужжатга эга бўлишга бўлган қизиқиши бирор бир реал ёки потенциал суғурталанувчидан пайдо бўлиш эҳтимоли юзага келиши қийин ҳолат.

Кўпгина адабиёт ёки даврий нашрларда суғурталовчи фаолиятининг натижасини кўп ҳолларда суғурта хизмати деб атайдилар. Иқтисодий фанда “маҳсулот” ва “хизмат” тушунчалари тўғрисида сўз юритилганда турлича ёндошувларни кўриш мумкин. Баъзи ҳолатларда хизмат тушунчасига моддий буюм шаклига эга бўлмаган, маҳсулотнинг алоҳида ҳолати сифатида қаралади. [3]. Бошқа ҳолатларда хизматлар фаолиятининг алоҳида натижалари сифатида буюм ёки нарса шаклида эмас, балки фаолият сифатида ажратилади ва моддий ёки номоддий қўринишида бўлиши мумкин [4].

“Хизмат” тушунчаси суғурта фаолиятининг натижасини қанчалик аниқ тавсифлаб беради?

Авваламбор эътиборни бир нарсага қаратишимиш керак, яъни хизмат ҳар доим иккита ҳамкорнинг ўзаро муносабатини кўзда тутади: хизматни ишлаб чиқувчи ва ушбу хизматнинг истеъмолчисини. Бундай икки томонлама муносабат ўз-ўзини суғурталашда амал қилмайди, хўжалик юритувчи субъект ўз-ўзига хизмат кўрсатмайди.

Икки ҳамкорнинг ўзаро муносабати юзага келганда баъзи ҳолларда суғуртачи суғурталанувчига (суғурталанган шахсга, наф олувчига) суғурта қопламасининг ўрнига маълум хизматни кўрсатади (масалан тиббий суғуртада, автомобиль суғуртасида). Аммо бу ҳолатда ҳам суғурталовчи ушбу хизмат учун

маълум миқдорда маблағ сарфлайди, яъни ушбу хизматни кўрсатгани учун мазкур юридик ёки жисмоний шахсга хизмат ҳақи тўлайди.

Огоҳлантириш тадбирлари ҳам хизмат сифатида суғурталанувчига суғурталовчининг ўзи томонидан ёки суғурталовчининг буюртмасига асосан бирор firma томонидан кўрсатилиши мумкин. Ammo барча ҳолатларда ҳам ушбу хизматларни амалга ошириш учун суғурталовчининг суғурта фондида пул маблағи бўлиши ва шунинг ҳисобидан суғурта маҳсулотининг ядросини шакллантириш керак бўлади.

Маълумки, товар сифатида ишлаб чиқарилган суғурта маҳсулотининг ўзига хослиги мавжуд бўлиб, бу шундаки, суғурта шартномасининг амал қилиши давомида agar суғурталанувчига ёки унинг мулкий манфаатларига зарар етмаса мазкур суғурта маҳсулоти умуман моддийлашмаслиги ҳам мумкин. Ammo кўпгина олимларнинг фикрларига кўра, суғурта маҳсулотининг фақатгина моддийлашуви суғурталанувчи учун муҳим бўлиб қолмасдан, балки суғурталанувчи суғурта шартномасини тузиш билан ўзида маълум даражадаги ишончга эга бўлади ва бу ишонч унинг келажак фаолияти учун муҳим ҳисобланади.

Бундай ўзига ишончнинг пайдо бўлиши, бизнингча, суғурта маҳсулотини сотиб олиш ҳолатининг содир бўлиши билан боғлиқ. Бу ҳолатда суғурталовчи томонидан суғурталанувчига суғурта шартномасини тузиш ва бу бўйича мажбуриятларни бажаришдан бошқа бирор-бир наф етказилиши тўғрисида гапиришдан маъно бўлмайди.

Бир томондан, барча айтиб ўтилган ҳолатлар, бизнингча, моддий тушунчага эга бўлган “маҳсулот” тушунчасига мос келади. Иккинчи томондан, хизматни кўп ҳолларда маҳсулотининг айрим бир ҳолати сифатида ҳам қаралади. Шунинг учун “суғурта маҳсулоти” тушунчаси суғурта фаолиятининг натижаси бўлган суғурта обьекти тушунчасига кўпроқ мос келади.

Демак, суғурта маҳсулотлари суғурта фаолиятининг натижаси бўлиб ҳисобланади ва уларнинг ҳар бири ядро ва қобикдан ташкил топади. Суғурта маҳсулотининг моддий ядрosi – бу суғурта фондининг қисми бўлиб, у суғурталанган шахсга (наф олувчига) қўйидаги уч шаклдан бири сифатида келиб тушади:

- пул кўринишида, суғурта қопламаси сифатида;
- натурал шаклда, суғурта фондидан ажратилган маблағ ҳисобидан тўланади;
- огоҳлантириш тадбирлари шаклида, суғурталанган рискка суғурта фонди ҳисобидан йўналтирилади.

Суғурта маҳсулотининг ядросини ишлатишга йўналтирилган юқорида санаб ўтилган шаклдаги тўловларнинг барчасини суғурта маҳсулотининг моддийлашуви деб аташ мумкин.

Суғурта маҳсулотининг қобиги – бу қўйидагиларнинг йиғиндисидан иборат:

-олдиндан белгиланган ҳолатлар, шулар асосида аниқ бир сұғурта маҳсулотининг моддий ядроси яратилади;

-шартлар, улар асосида сұғурта маҳсулотининг ядроси сифатидаги маблағлар ҳажми аникланади;

- сұғурта маҳсулотини яратиш жараёнида сұғурталовчи ва сұғурталанувчининг хуқуқ ва мажбуриятларини ўзаро тақсимлаб олиш амалга ошади.

Сұғурта маҳсулоти ядросини сұғурта фондидан ажратиб олиш олдиндан белгилаб олинган бир қанча ҳолатларга боғлиқ. Бундай ҳолатлар сифатида сұғурталовчи ва сұғурталанувчи ўртасидаги ўзаро муносабатларнинг хусусияти, сұғурталанаётган мулкий манбаатнинг тури, сұғуртага қабул қилинаётган сұғурта ҳодисаларининг турлари, сұғурта қопламасининг ҳажми, сұғурта қопламасининг ҳажмини белгилаш тартиби ва бошқаларни айтиб ўтиш мүмкін. Бундай ҳолатлар жамламасини сұғурта маҳсулотининг қобиғи деб аташ мүмкін.

Сұғурта маҳсулоти қобиғининг таркиби сұғурталовчи томонидан ишлаб чиқылған ҳужжатларда аниқлаштирилади, бу ҳужжатларнинг бир қисми сұғурталовчи фаолиятида күлланилади, қолған қисми сұғурталанувчи билан бўладиган муносабатларда асос бўлиб хизмат қилади.

Сұғурталовчи ва сұғурталанувчи ўртасида муносабатлар ҳосил бўлганда албатта сұғурта қобиғи ташкил этилади ва у сұғурта шартномасида бир қолипга солинади. Бу сұғурта маҳсулотини яратиш билан боғлиқ муносабатларни ҳамда ушбу маҳсулотни сұғурталанувчи олиши билан боғлиқ аниқ ҳолатларни белгилаб беради.

Агар сұғурта ҳодисаси юз берганда сұғурта фондида етарли даражада моддий маблағлар бўлмаса, сұғурталанувчининг кўрган зарари қоплаб берилмайди. Сұғурта шартномаси мавжуд бўлгани ҳолда сұғурта ҳодисаси натижасида қўрилган зарар маблағ йўқлиги натижасида қоплаб берилмай қолиш ҳолатлари сұғурта бозорларида учраб турадиган ҳолат ҳисобланади.

Сұғурта маҳсулотининг моддий тус олиш имкониятини таъминлаш учун аввалам бор бир нечта ҳаракатларни амалга ошириш зарур. Бу ҳаракатларнинг жами моддий обьект сифатидаги сұғурта маҳсулотини яратиш жараёнини ташкил этади. Бизнингча бу жараён:

-сұғурта фондини шакллантириш фаолияти, уни сақлаш ва имкон даражасида кўпайтириш;

-аниқ бир сұғурта маҳсулотини моддийлаштириш учун мазкур сұғурта фондидан маълум ҳажмдаги маблағни (сұғурта маҳсулоти ядросини) ажратиш;

-сұғурта маҳсулотини моддийлаштириш мақсадида ажратилган маблағни харажат қилиш.(1-чизма)

Аниқ сұғурта маҳсулотини шакллантириш жараёни ушбу маҳсулотга нисбатан тузилган сұғурта шартномасининг амал қилиш даври билан мос келмайди. Сұғурта маҳсулотини товар шаклида яратища, ажратиладиган

сұғурта фондини шакллантириш сұғурта шартномасини томонлар үртасида тузилған пайтда амалга оширилади.



1-чизма. Сұғурта маҳсулотини яратиш схемаси

Сұғурта маҳсулотини товар сифатида әмас, балки үз әхтиёжи учун ишлаб чиқылғанда (үз-үзини сұғурталаш) ушбу маҳсулотни ишлаб чиқиши жараёнида сұғурта шартномасини түзиш амалга ошмайды.

Товар шаклидаги сұғурта маҳсулотини яратиш сұғурталовчиларнинг сұғурта фондини яратиш ва сақлаш фаолиятидан ташқари, сұғурталовчи ва сұғурталанувчилар үртасидаги сұғурта шартномасини түзиш ҳамда унинг амал қилишидан тугагунига қадар бўлган үзаро муносабатларнинг барча босқичларини үз ичига олади. Үзаро муносабатларнинг тутатилиши сұғурта маҳсулотининг моддийлашуви ёки шартнома муддатининг тугаши ёки бўлмаса бошқа шарт-шароитлар натижасида (масалан қонунчилик ҳужжатлари асосида) юзага келиши мумкин.

Сұғурталовчининг сұғурта фонди шу йўсинда потенциал сұғурта маҳсулоти ҳисобланади ва сұғурта рискларига нисбатан мулкий манфаатнинг моддийлашуви юз бермагунига қадар у сұғурталовчининг тайёр маҳсулоти әмас, балки ярим фабрикати бўлиб ҳисобланади. Сұғурта маҳсулоти қачонки моддийлашсагина тугалланган шаклга эга бўлади. Аммо сұғурта маҳсулоти барча сұғурта шартномалари бўйича моддийлашавермайди. Сұғурта маҳсулоти моддийлашмай қоладиган бўлса, демак у охирги тайёр маҳсулотга айланмай қолади.

Маълум бир сұғурталовчи доирасида сұғурта маҳсулотининг яратилиш жараёни доимийлик характеристига эга бўлиб, бунда сұғурталовчи томонидан моддийлаштириш мажбурияти фақат аниқ бир сұғурта маҳсулоти бўйичагина

эмас, балки барча маҳсулотлар бўйича суғурта маҳсулоти ядросини зарур ҳажмда ажратиш имконияти олдиндан яратилган бўлади.

У ёки бу суғурта маҳсулоти турли усуллар билан ишлаб чиқарилиши мумкин. Суғурта маҳсулотини яратиш усуллари – бу моҳиятига кўра, шундай муносабатларки, бунда, суғурта фонди сифатида фойдаланишга мўлжалланган моддий бойликларнинг қай йўсинда шакллантирилиши ва ундан қай йўсинда аниқ суғурта маҳсулотининг ядросини ажратиш йўллари белгилаб олинади. Бу усуллар суғурталовчи билан суғурталанувчи юридик ёки жисмоний шахслар ўртасида суғурта қобиғига кирувчи суғурта шатномасини тузиш жараёнида шаклланади.



2-чизма. Суғурта маҳсулотини яратиш усулларини классификациялаш мезонлари

Суғурта маҳсулотларини яратиш усуллари дифференциациясининг характерли белгилари сифатида қуидагиларни кўрсатиш мумкин:

- суғурталанувчиларда суғурта фондига эгалик хуқуқининг мавжуд ёки мавжуд эмаслиги;
- суғурталанувчиларда суғурта фондини шакллантириш бўйича хуқуқ ва мажбуриятларнинг мавжудлиги ёки мавжуд эмаслиги;
- суғурталовчилар ва суғурталанувчилар ўртасида суғурта фонди маблағларини бошқариш ва эгалик қилиш бўйича хуқуқ ва мажбуриятларнинг тақсимланиши;
- суғурталанувчилар ва суғурталанганларнинг суғурта маҳсулотларини олишга бўлган хуқуқларининг ўзига хослиги;

-сұғурталовчи ва сұғурталанувчилар ўртасида сұғурта маҳсулотларини яратиш билан боғлиқ мажбуриятлар бўйича жавобгарликни тақсимланиши.

Сұғурта маҳсулоти икки қисмдан – ядрони ташкил этувчи моддий қисм ва қобиқдан ташкил топган. Сұғурта маҳсулотининг моддий ядроси – бу сұғурта маҳсулотининг қисми бўлиб, ушбу қисм сұғурталанувчига (сұғурталанган шахсга) сұғурта қопламаси сифатида пул кўринишида тўлаб берилади ёки натурал кўринишида хизмат сифатида ва ёки огоҳлантириш тадбири сифатида амалга оширилиши мумкин. Сұғурта маҳсулоти ядросининг бундай ишлатилишини сұғурта маҳсулотини моддийлаштириш деб аташ мумкин.

Хулоса қилиш мумкинки, мантиқий ва тарихий бирлигига асосланган ҳолда, сұғурта маҳсулотларини яратиш жараёнларини таҳлил қилиш натижасида шу нарса аниқландики, ушбу жараёнлар авваламбор, сұғурталанувчиларнинг сұғурта маҳсулотларини яратиш ва уларга эгалик қилишдаги ҳукуқларини шакллантириш имкониятлари ва иштирок этиш усулларида фарқ қиласи. Сұғурта маҳсулотларини яратишида сұғурталанувчиларнинг иштирок этиш имкониятлари ва усуллари сұғурта маҳсулотларини яратиш усулларини аниқлаш мезонлари ҳисобланади.

Адабиётлар

1. Коломина Е.В., Шахов В.В. Словарь страховых терминов. –Москва, Финансы и статистика 2004.
2. Турбина К.Е., Дадъков В.Н. Взаимное страхование. –Москва, Анкил, 2007. –с.13
3. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. Москва, Инфра-М, 2006
4. Лопаткинов Л.И. Экономико-математический словарь: Словарь современной экономической науки. -5-е изд. перераб. и доп.-Москва, Дело, 2003